

PRESENTAZIONE AGG. GIUGNO 2014

Obiettivo Qatar e' una realta' che opera in Qatar da 7 anni, dove la Dr Laura Bertuccioli risiede stabilmente ed ha contribuito al successo di numerose aziende italiane supportandole in tutto il loro processo di internazionalizzazione.

Il tipo di consulenza e' sempre stato personalizzato sulle esigenze delle aziende che hanno strategie diverse dovute alle caratteristiche dei loro prodotti e servizi.

Abbiamo:

- selezionato per loro distributori,
- intercettato progetti e le abbiamo guidate attraverso le complesse procedure di pre-qualifica ed inserimento nelle vendor list
- abbiamo individuato sponsor in grado di supportarle anche politicamente nel caso di grandi progetti soprattutto legati alle infrastrutture,
- fornito assistenza per la gestione degli aspetti finanziari legati ai vari bond necessari nelle gare pubbliche (bid bond, performance bond etc).
- Individuato investitori per:
 - o l'apertura di newco e siti produttivi in Qatar
 - o acquisizione di quote nelle case madri in Italia

Segnaliamo qui di seguito alcune delle aziende clienti ed alcuni dei successi da loro conseguiti:

PROTECO (ref. Ing. Ugo Benzi) – software house con la quale stiamo costituendo una NEWCO in partnership con un investitore locale al 50%

GAVIO/ITINERA SPA (ref. Ing. Massimo Malvagna) – in corso consulenza per l'apertura di una sede locale

RIZZANI DE ECCHER (ref. Francesco Del Governatore) - settore infrastrutture : introduzione allo sponsor locale in grado di supportarli politicamente sui grandi progetti per i quali hanno partecipato ai tenders

MEP GROUP (ref. Roberto Mansutti) : cliente acquisito di recente con il quale stiamo lavorando al rilancio del marchio sul mercato locale

DEVOTO (ref. Claudio Devoto) – in corso consulenza per individuazione progetti e partnership con possibili investitori locali

NOVACOLOR (ref. Mrs Roberta Vecci) - azienda specializzata in pitture decorative facente parte del Gruppo San Marco: Qanat Quartier (300.000 mq di esterni) , fornitori ufficiali della

famiglia reale (Al Wajba Palace Mq 10,000 di interni e attualmente impegnati sulla loro residenza al mare), oltre a numerosi altri progetti in hotels, ristoranti e residenze private.

GHISAMESTIERI (ref. Sig. Massocco) - azienda specializzata in illuminazione stradale decorativa : Mshereib, illuminazione di tutto il quartiere con piu di 2.000 installazioni e tutto l'arredo urbano per un area di 310.000mq

WTECHPLANTS (reg. Roberto Brattoli) - azienda di Padova specializzata in trattamento delle acque: impianti di osmesi reversa ed ultrafiltrazione in alcuni stabilimenti industriali

MARTEX GROUP (ref. Ivan Petrovich ex Europeo group): cliente acquisito di recente, in fase di finalizzazione accordo con partner locale e proposte per progetti importanti in corso

STUDIO METROGRAMMA (MI) e STUDIO ROSSETTI (USA) ref. Arch. Francini : costituzione di una societa' locale di architettura ed ingegneria con partner di altissimo spessore per partecipare ai progetti settore sportivo

La costanza e la serita' professionale con la quale abbiamo seguito e stiamo seguendo le nostre aziende, ci ha accreditato presso alcune delle maggiori holdings locali con le quali collaboriamo costantemente come business developer indipendenti incaricati di attivita' di scouting sia per l'individuazione di fornitori che di partner ed in alcuni casi per acquisizioni. Abbiamo ottime relazioni con i maggiori consultants locali di cui conosciamo personalmente i dirigenti e con i quali stiamo collaborando su vari progetti (Dorsch, Ch2Mhill, Worley Parsons, Astad, Keo e numerosi altri).

Qui di seguito i riferimenti di alcuni dei clienti locali:

- **Sheik Hamad Bin Nasser Bin Hamad Al Thani private family office** : e' lo sponsor di riferimento di gruppi quali Impregilo (progetti per oltre 2 ml di euro), Aktor (appena acquisito progetto da 4,4ml di USD), Cimolai (partner in un progetto industriale), Acciona (Spagna), CH2Mhill (consulenti governativi per progetti FIFA 2022) e molti altri ancora. Stiamo seguendo per loro un'importante operazione coperta da NDA con un gruppo di livello nazionale Italiano oltre ad aver avviato sotto la loro sponsorizzazione la ROSSETTIMETROGRAMMA e implementato l'attivita' di UMPI.

- **Al Nasr Holding** : gruppo di riferimento nel settore oil and gas quale fornitore di servizi e prodotti per tutta la filiera, oltre alla gestione di attivita' diversificate fra le quali AVIS noleggio, in fase di forte espansione e per la quale siamo in visita per scouting in Italia a fine mese e stiamo trattando l'acquisizione del 100% di un gruppo specializzato in impiantistica.

- **Teysser Group** : holding con interessi in moltissimi settori diversi, dall'automotive alla costruzione, all' oil and gas e settore hospitality. Anche per loro siamo in fase di scouting nel settore petrolchimico

-**J&A Holding for industrial projects** (Sheik Jabor & Al Nasr Holding): holding costituita per gestire investimenti nel settore industriale e per lo sviluppo di nuove tecnologie. Sheik Jabor e' il figlio dell'ex primo ministro, nonche' presidente della Qatar Islamic Bank, della Qinvest e della Redco construction.

Nel settore finanziario abbiamo ottime relazioni con Doha bank, Commercial Bank (Qatar), Pinebridge Structured Capital (Bahrain), Dar Capital (Kuwait- London).

Anche se la maggiore esperienza e' maturata nel settore costruzioni e tutto quanto vi ruota attorno, abbiamo ottime relazioni nel settore FOOD e dialoghiamo direttamente con l'ufficio di Presidenza di Hassad Food (societa' governativa che si occupa sel food security programm e sta facendo notevoli investimenti con acquisizioni nel settore della trasformazione), oltre ad essere in grado di intercettare investitori interessati ad acquisizioni nel settore industriale ed hospitality.

Naturalmente la Dr Laura Bertuccioli e' molto ben conosciuta dall'Ambasciatore Dr Guido De Sanctis per il quale ha organizzato di recente un incontro con Sheik Hamad Bin Nasser, anche se non collaboriamo direttamente con le istituzioni italiane locali (ICE, camera di commercio Italia-Qatar, Camera di Commercio Piemonte): e' una precisa scelta legata alla volonta' di fornire una consulenza altamente qualificata, modellata sulle esigenze del cliente, con un costante follow up e garantendo un supporto a lunga durata.